



Accountmanager sales & events

32-40 uur per week

Ons team:

Golfbaan Het Rijk van Nunspeet beschikt over een 27-holes golfbaan met oefenfaciliteiten, een mooi clubhuis met een horecagelegenheid en een golfshop. Als collega bij Golfbaan Het Rijk van Nunspeet ben je onderdeel van een enthousiast, gezellig, divers en hecht team van ca. 50 medewerkers. Service verlenen, samenwerking, humor en plezier hebben in je werk staat voorop.

De functie:

Als Accountmanager sales & events bij Golfbaan Het Rijk van Nunspeet ben je het aanspreekpunt voor alle (golf)events en weet je intern de juiste collega's in te zetten om de (golf)events tot een succes te maken. Af en toe heb je overleg met de sales & events collega's van de andere drie golfbanen van Het Rijk.

Door jouw communicatieve en commerciële vaardigheden voer je zelfstandig salesgesprekken en durf je beslissingen te nemen. Je werkt gestructureerd en haalt energie uit het organiseren van partijaanvragen zoals grote (bedrijfs)golfevents en vergaderingen van begin tot eind. Daarnaast ben je het gezicht en aanspreekpunt van onze Businessclub en verzorg je de invulling van de sponsoring.

Heb je ervaring in de hospitality of event branche? Dan is dat mooi meegenomen, maar willen leren vinden wij belangrijker.

Het betreft een uitdagende en veelzijdige functie voor 32 tot 40 uur per week (uren en dagen in overleg, met soms een weekenddag) in een gezellig team binnen een dynamische organisatie met prima arbeidsvoorwaarden conform de Cao Golfbranche en aanvullende arbeidsvoorwaarden van Het Rijk Golfbanen Scholing in het verlengde van de functie én (leren) golfen behoren tot de mogelijkheden. Het salaris is ingeschaald in functiegroep 4.

Herken jij je in bovenstaande? Dan ontvangen wij graag jouw enthousiaste sollicitatie!
Reageren kan via werkenbij@hetrijkgolfbanen.nl.

Bezoek www.golfenophetrijk.nl voor meer informatie.

Bekijk hier onze najaarscampagne!

